

Comment trouver des affiliés pour votre programme ?

Avec ce guide, nous voulons vous donner quelques idées sur la façon de commencer à obtenir vos premiers affiliés et influenceurs pour promouvoir vos produits, votre site Web ou vos services.

Vous trouverez ci-dessous une liste des outils et des meilleures pratiques de *Jaffili* pour trouver des affiliés potentiels :

1. Faites passer le mot

Parlez à tout le monde de votre programme d'affiliation : famille, amis, collègues de travail, etc. C'est probablement le moyen le plus rapide et le plus facile de trouver vos premiers affiliés. Donnez-leur une commission spéciale pour rendre l'offre plus attrayante et partagez avec eux le lien vers le formulaire d'inscription pour qu'ils puissent vous rejoindre.

💡 Vous trouverez le lien vers votre page d'inscription dans l'onglet **Compte** de votre panneau *Jaffili*.

2. Personnalisez votre campagne d'affiliation

Une bonne présentation est essentielle. Personnalisez votre formulaire d'inscription, votre page de connexion et votre FAQ pour qu'ils correspondent à votre marque. Montrez tous les avantages de la participation à votre programme et soyez transparent sur les règles.

💡 Allez dans **Paramètres > Personnalisation** et ajustez les options selon vos besoins.

3. Rédiger un article de blog

Si vous avez un blog, écrivez un article sur votre programme d'affiliation et partagez-le par e-mail et sur les médias sociaux avec vos followers. Veillez à partager le lien vers votre campagne d'affiliation et le formulaire d'inscription.

4. Fournir des créations pour vos affiliés

Faites en sorte que vos affiliés puissent facilement promouvoir vos produits. Fournissez-leur des créations et du matériel de marketing tels que des images, des bannières, des vidéos ou des fichiers afin de garantir que votre marque et vos produits soient annoncés de manière aussi cohérente que possible.

💡 Allez dans l'onglet **Bannières** et cliquez sur le bouton **Ajouter nouveau** pour télécharger des créations. Cliquez sur le bouton **Paramètres** pour créer des catégories et personnaliser la page des bannières dans votre panneau d'affiliés.

5. Invitez vos clients à devenir affiliés

Ne sous-estimez pas le pouvoir du bouche-à-oreille. Les meilleurs partenaires affiliés sont ceux qui aiment déjà vos produits : Vos clients ! *Affiliatly* vous offre deux fonctions utiles pour convertir facilement vos clients en affiliés :

1. Paramètres > Général > Post Checkout Popup

Grâce à cette fonctionnalité, vous pouvez créer une fenêtre contextuelle qui apparaît juste après que votre client a terminé la procédure de paiement et l'invite à s'inscrire à votre programme d'affiliation.

2. Paramètres > Notifications par courriel > Inviter des clients

⚠️ Disponible uniquement pour Shopify et BigCommerce

Grâce à cette fonction, vous pouvez envoyer un courrier électronique automatisé à vos clients après qu'ils ont passé commande dans votre magasin et les inviter à devenir votre affilié.

6. Ajoutez votre programme à notre place de marché Jaffili

Inscrivez et promouvez votre programme d'affiliation sur notre place de marché et permettez aux affiliés et aux influenceurs de vous trouver facilement. Ajoutez autant d'informations que possible à votre liste afin que toute personne intéressée puisse en tirer le meilleur parti.

💡 Allez dans **Paramètres > Général > Promouvoir votre programme sur notre site**, remplissez les champs du formulaire et activez la case à cocher **Promouvoir**.

7. Faites la promotion de votre programme d'affiliation sur votre site Web et sur les médias sociaux.

Créez une page de destination accrocheuse pour votre campagne d'affiliation et ajoutez-la à votre site Web à un endroit bien visible, comme le pied de page. Vous pouvez également partager le lien vers votre campagne d'affiliation sur vos canaux de médias sociaux pour atteindre encore plus d'affiliés potentiels.

8. Soumettez votre programme aux annuaires d'affiliés

Si les annuaires ne sont peut-être plus aussi populaires, ils restent très efficaces dans le monde du marketing d'affiliation. De nombreux affiliés consultent ces sites pour trouver un programme adapté à leurs besoins.

Voici une liste de nos 5 annuaires préférés par lesquels vous pouvez commencer :

1. PayDotCom (<https://paydotcom.com/>)
2. AffiliateSeeking (<http://www.affiliateseeking.com/>)
3. Conseils pour les affiliés (<https://www.affiliatetips.com/>)
4. Programmes d'affiliation (<https://affiliateprograms.com/>)
5. Programmes associés (<http://AssociatePrograms.com>)

9. Rejoignez les forums et les communautés d'affiliés

Les forums et communautés d'affiliés sont gratuits et vous donnent la possibilité d'entrer en contact avec des affiliés potentiels de manière peu coûteuse. Ils offrent également d'excellentes ressources pour élargir vos connaissances si vous êtes novice en matière de marketing d'affiliation.

Voici une liste de nos 5 forums et communautés préférés :

1. Affilorama (<https://www.affilorama.com/forum/>)
2. JVZOO (<https://www.jvzoo.com/>)
3. Clickbank (<https://www.clickbank.com/>)
4. Affiliate Fix (<https://www.affiliatefix.com/>)
5. STM (<https://stmforum.com/>)

💡 *Ne manquez pas de vous connecter également aux groupes d'affiliés sur **Facebook** et **LinkedIn** !*

10. Approcher directement les influenceurs et ambassadeurs potentiels.

Pourquoi ne pas contacter vous-même des influenceurs et des ambassadeurs potentiels ? Recherchez les personnes qui font la promotion de produits similaires aux vôtres et contactez-les directement via les médias sociaux, par courriel ou par téléphone.

Visitez notre blogue 100% affiliation pour des idées, des conseils et de l'inspiration <https://jaffili.com/jaffili-agence-affiliation/blogue/>